



**客户案例：
SAP成长型企业社区线上营销项目**

项目介绍

SAP成长型企业社区是SAP专为中国成长型中小企业提供资源和服务的平台,整合了SAP行业解决方案,市场活动,客户案例等内容,SAP为中小企业打造的业务管理软件涵盖了云 ERP、HR、商务及分析等企业套件。SAP每月会举办4-6次线上专题讲座,直播课堂。全年吸引万余家中小企业参与线上活动。

从2015年开始,北京逸飞神希科技有限公司成为了**SAP成长型企业社区线上营销项目的数据服务商(全面合作伙伴)**。每月推荐二三百家成长型企业参与线上课堂。高质量的客户受众赢得了SAP市场部门的认可。



项目内容

北京逸飞神希科技有限公司主要为SAP提供大数据精准营销,客户邀约,网络会议平台服务.

✓ 目标受众

年销售额3-20亿的成长型企业

企业员工人数500人以上.

✓ 重点行业:

制造业(装备, 工业机械, 工业设备, 装配部件, 金属加工, 电子高科技, 汽车整车及零部件, 轨道交通, 航空航天等), 零售, 消费品, 专业服务业

✓ 目标群体

C-level: CEO, CIO, COO, VP(占25%)

生产制造总监/经理, 营运总监/经理, 采购供应链总监/经理, HR总监/经理(占30%)

信息化主管 (占45%)

项目流程

- I. 精准客户筛选
- II. eDM制作
- III. 电子邀请函发送
- IV. 电话跟进回访
- V. 收集注册

The image shows a screenshot of an SAP eDM campaign. At the top, it features the Sirui logo and the SAP logo. The main headline reads "线上直播 斯瑞新材数字化转型实践 云ERP如何推动企业管理效率提升". Below this, there are several sections of text and images. One section is titled "CIO直播间 | 如何在生产经营中做好数据运营". Another section is titled "线上直播 斯瑞新材数字化转型实践 云ERP如何推动企业管理效率提升". The text includes details about the event, such as the date and time, and provides contact information for registration. There are also QR codes and a registration form at the bottom.

线上直播 斯瑞新材数字化转型实践 云ERP如何推动企业管理效率提升

直播时间：2019年11月20日，14:40 - 16:10

中国制造业的当前目标挑战：当前企业需要加大数字化转型的力度，优化的生产流程和产品的多样性和灵活性，提高生产效率和产品质量，助力企业转型升级。

2019年11月20日，我们将携手大家走进一家智能制造企业，近距离洞察斯瑞新材云ERP项目的成功实践，为更多成长型企业的数字化转型提供借鉴和启发。

直播嘉宾阵容揭秘，抢先参与直播，您将获得：

- 斯瑞新材行业领军企业高管现场，分享公司的发展历程
- 揭秘斯瑞新材SAP云ERP项目成功实施经验
- SAP如何支撑企业成长与业务扩展

斯瑞新材科技股份有限公司是一家新材料研发制造企业，二十多年来企业的研发、制造，在铜箔电极材料、高端高强特种钢材等几个领域。

为了帮公司搭建更上一个新的台阶，斯瑞新材于2019年进行SAP系统管理数字化，帮助企业提高效率，通过SAP S/4HANA Cloud系统提升供应链，系统规范整体业务流程，助力企业的降本增效化建设。

直播时间：**2019年11月20日 14:40-16:10**

直播议程：
14:40-15:10 斯瑞新材数字化转型经验分享—苏浩洋 斯瑞新材副总裁
15:10-15:40 斯瑞新材SAP S/4HANA Cloud云ERP项目分享—陈树公司运营助理
15:40-16:10 SAP智慧企业云软件概述—康晓慧SAP资深方案顾问

如您了解更多产品及产品信息，请随时和我们取得联系
电话：400-002-3266
邮箱：sap_gskaoj_campaign@sap.com

请扫描下方二维码注册

感谢阅读！
SAP大中华区市场部

在线客服 | 400-611-1111

通过 浏览 提交反馈 隐私声明 联系

您可以拨打SAP官方咨询热线：400-002-3266，或与我们的在线客服沟通更多详情。您还可以微信添加好友“sapdaily”，与我们的在线互动！

感谢阅读！
SAP大中华区市场部

在线客服 | 400-611-0727#800

平台工具

北京逸飞 的网络会议平台选择稳定性,成熟度较好的263展视互动产品.最高接入过200人同时上线参加会议.平台支持视频录制,剪辑,点播回访.

在线分享 ERP+供应链计划 卓越供应链管理提升企业...

卓越供应链管理提升企业优势
IBP+S/4HANA
孙威丹 (Benner), SAP
Aug. 2018
Public

序号	标题	时间
1	1	00:00
2	Page 2 - 孙威丹...	01:11
3	Page 3 - 日程	02:06
4	Page 4 - SAP的...	03:20
5	Page 5 - 企业供...	06:48
6	Page 6 - SAP 供...	09:38
7	Page 7 - 日程	13:39
8	Page 8	13:43
9	Page 9	13:53
10	Page 10 - SAP S...	15:21
11	Page 11 - S/4H...	20:14
12	Page 12 - 基于...	23:11
13	Page 13 - 基于...	28:01
14	Page 14 - 需求...	28:47
15	Page 15 - 日程	31:39
16	Page 16 - SAP ...	31:50
17	Page 17 - SAP ...	34:17
18	Page 18 - SAP L...	36:07
19	Page 17 - SAP ...	36:10
20	Page 18 - SAP L...	36:27
21	Page 19 - Why L...	37:43

数据报告

- 以下为2018年度SAP线上营销项目北京逸飞渠道的各项数据指标.(数据来自SAP市场部门反馈及北京逸飞内部数据统计)

推广渠道	客户覆盖数量	发送email数	email打开数	打开率	点击数	点击率	注册数	参会数	参会率	产生商机	商机转化率
Email	237600	318450	142692	44.81%	35478	24.86%	2386	1475	61.83%	179个	12.16%

项目成果

从2015至2019年度,由北京逸飞执行的SAP成长型企业社区线上营销项目共

- 覆盖制造业受众280000多人次; 消费品受众27000多人次;零售业受众11000多人次
- 获得客户主动注册信息6300余条
- 参与线上会议客户4100多人次
- 帮助SAP产出商机420条

感谢您的关注,期待与您合作